



Für ein Elektronik-Unternehmen auf Expansionskurs in Nürnberg suche ich einen

Sales Manager (m/w/d) für Industrie 4.0

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestands- und Neukunden durch aktive Kundenkommunikation
- Vorstellung des Produktportfolio in Online-Schulungen und bei Kundenterminen vor Ort
- Erarbeiten von kundenspezifischen Lösungen sowie Sicherstellung eines exzellenten Kundenservices
- Pflege und Vertiefung des Kundenkreises zur Ausschöpfung von Marktpotenzialen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen wie der Auftragsbearbeitung und Geschäftsleitung

Ihre Kenntnisse

- Studium oder Ausbildung im technischen oder wirtschaftlichen Bereich mit Berufserfahrung im aktiven Vertrieb
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, vertriebliche Überzeugungskraft sowie eine zielorientierte Arbeitsweise
- Technischer Sachverstand in der Elektroindustrie bzw. Gebäudeautomation von Vorteil
- Routinierter Umgang mit MS-Office sowie idealerweise Erfahrung in MS-Navision
- Gelegentliche Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B zwingend erforderlich
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Haben Sie Interesse? Senden Sie Ihren Lebenslauf an marco.koehler@tareco.de

Möchten Sie weitere Informationen? Einfach anrufen unter [+49 9122 9820039](tel:+4991229820039)